



◎木寺紀雄

日本家屋とコンテンポラリーな家具が融合している

手本ありきでインテリアを選び人が多く、自らではの組み合わせに挑戦する人が少ないとい

コンテンポラリーなデザイン家具をもっと身近に。老舗家具メーカー、カリモクが世界に発信するブランド「カリモクニュースタンダード」で、クリエイティブディレクターを務めるダヴィッド・グレットリさんは、京都の自宅を同ブランドのショールームとして公開している(予約制)。「臆せずデザインを生活に取り入れ、親しんでほしい」という思いが背景にある。

「カリモクニュースタンダード」クリエイティブディレクター ダヴィッド・グレットリさん

グレットリさんの自宅は、京都市内の静かな住宅街にある古い日本家屋だ。入り口のれんをくぐって玄関に入るとき、目の前にミニマルで洗練されたテーブルや椅子が静かにたたずんでいる。その組み合わせは一見相反するように見えるが、違和感なくじんじんの声がある。「良いデザインと良いデザインは、時代を超えてマッチする」。ダ

ヴィッドさんが信じるセオリーダーは、09年にスタート。国内外で活躍するデザイナーを起用し、革新性がありながら普遍的なデザインを追求している。世界各国で発表し、ベルギー、オランダ、スウェーデン、アメリカ、韓国など17カ国、約65店で販売している(15年1月時点)。アジアのバイヤーの情熱を実感する一方、懸念しているのが、日本人のインテリアに対する保守的さだ。「展示会では反応がないけれど、自分の家には合わないんじゃないか」とちゅうちよする人が多い」。雑誌などのお



グレットリさんはスイス出身で日本の言語、料理、文化にひかれ08年に移住した

デザイン家具を身近に

新興・個性派

ヒト／コト／モノ

う。ショールームがそのままのハンドルを下げ、「デザインを日常的に楽しむきっかけになれば」と願っている。

グレットリさんは、スイス・チューリッヒ出身。ローザンヌ美術大学卒業後、国内でプロダクトデザイナーとインテリアコントラクトに携わり、08年に日本に移住した。日本の伝統工芸や建築に興味があったが、「プロダクトデザインは、ヨーロッパのデザイナーと日本のメイカーや建築に興味があると思った」そうだ。今では、ヨーロッパのデザイナーと日本のメーカーを結びつける橋渡しの仕事も多数請け負っている。

日本のメーカーが世界に販路を広げられない理由として、①距離と言葉の問題で海外デザイナーとの協業をめらつてしまうこと、②展示会で発表しても、販売につなげるためのコミュニケーションがころまくないこと、③インハウスデザイナーを抱えているため新しいデザインが生まれにくいことを挙げる。しかし、海外デザイナーがその技術と日本の素材をよく理解してデザインすれば、必ず日本のスタイルが感じられるものになること確信する。今後は、そんな取り組みで生まれたプロダクトデザインの数々を、世界に発信していきたいと考えた。問い合わせはメールcontact@davidglaettli.jp

日本家屋の自宅がショールーム